



生産性向上支援訓練のご案内

従業員の人材育成をお考えの事業主のみなさまへ



提案型営業手法

令和元年

受講者募集中！

8月29日(木)

10:00~17:00

(昼休憩 12:00~13:00)

会場 ポリテクセンター沖縄
北谷町字吉原 728-6 (駐車場あり)

対象者 初任層～中堅層の方
※事業主からの指示を受けた在職者の方に限ります。

定員 20名 (最小催行人数 6名)

受講料 3,240円 (税込) 1名あたり

❖ねらい❖

新規顧客、新商品・サービスの開拓ができる提案営業の手法を学び、自発的な提案ができる営業手法を習得する。

❖主な内容❖

- ・提案型営業の基礎知識
- ・営業を取り巻く環境の変化
- ・売る力と価値を提案する力
- ・成功するための要因

【申込締切】

8月15日(木)

【講師】 中谷 涼 氏 <株式会社インソース>

【経歴】 国内企業において、首都圏の新規顧客開拓を中心とした営業活動。支社長代理として支社立ち上げに伴う各種手配と、新規顧客開拓に従事する。大手保険会社において、個人顧客をメインとした各種生命保険商品の提案及び販売に従事する。

【分野】 業務改善研修、営業研修、タイムマネジメント研修など

【申込方法】 裏面の受講申込書に必要事項をご記入の上、当センター宛てFAXでお送りください。



主催：独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構沖縄支部

ポリテクセンター沖縄 (生産性向上人材育成支援センター)

お問合せ/TEL: 098-921-7315 FAX: 098-936-5738
E-mail/okinawa-seisan@jeed.or.jp

ポリテクセンター沖縄



ポリテクセンター沖縄 生産性センター担当 行

受講申込書

コース番号：19-47-12-049

提案型営業手法

日程：令和元年8月29日（木）

会社名		TEL	
		FAX	
所在地	〒		
会社規模 (該当箇所に○)	A 1~29人 B 30~99人 C 100~299人 D 300~499人 E 500~999人 F 1000人~		
業種 (該当箇所に○)	01 建設業 02 製造業 03 運輸業 04 卸売・小売業 05 サービス業 06 その他		
申込担当者	氏名	部署等	連絡先
受講者名	ふりがな		性別： 男 ・ 女 年齢：
	就業状況※ (該当箇所に○) a 正社員 b 非正規雇用 c その他 (自営業等)		才
受講者名	ふりがな		性別： 男 ・ 女 年齢：
	就業状況※ (該当箇所に○) a 正社員 b 非正規雇用 c その他 (自営業等)		才
受講者名	ふりがな		性別： 男 ・ 女 年齢：
	就業状況※ (該当箇所に○) a 正社員 b 非正規雇用 c その他 (自営業等)		才
受講者名	ふりがな		性別： 男 ・ 女 年齢：
	就業状況※ (該当箇所に○) a 正社員 b 非正規雇用 c その他 (自営業等)		才
受講者名	ふりがな		性別： 男 ・ 女 年齢：
	就業状況※ (該当箇所に○) a 正社員 b 非正規雇用 c その他 (自営業等)		才

※受講者の方の就業状況を選択してください。なお、非正規雇用とは、パート、アルバイト、契約社員などが該当しますが、様々な呼称があるため、貴社の判断で差し支えありません。

【会場のご案内】

ポリテクセンター沖縄

北谷町字吉原728-6
TEL:098-921-7315

《駐車場有》

注意事項

- ※1 個人での受講はできません。企業(事業主)からの指示による申込みに限ります。
- ※2 応募者多数の場合は先着順とさせていただきます。
- ※3 応募締切時点の応募者が6名を下回る場合は、コースを中止又は延期させていただくことがありますので、あらかじめご了承ください。
- ※4 8月22日(木)16時を過ぎてからのキャンセルは受講料を全額ご負担いただきます。

【当機構の保有個人情報保護方針、利用目的】

- (1) 独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構は「独立行政法人等の保有する個人情報の保護に関する法律」(平成15年法律第59号)を遵守し、保有個人情報を適切に管理し、個人の権利利益を保護いたします。当機構では、必要な個人情報を、利用目的の範囲内で利用させていただきます。
- (2) ご記入いただいた個人情報は、訓練の実施に関する事務処理(訓練実施機関への提供、本訓練に関する各種連絡、訓練終了後のアンケート送付等)及び業務統計に利用させていただきます。

＜お問い合わせ・アクセス＞

