

# カリキュラム

第1回目 9月28日(土) 10:00~15:30

講師：鈴木たすく

## 「創業の心構え」

- 創業目的の明確化
  - 自分の棚卸と事業分野の決定
  - 創業形態(個人か法人か)の選択
- 「登米市創業支援制度のご案内」

## 「売れるための仕組みづくり(基礎編)」

- 理想とするお客様像をイメージする
- お客様の求めているもの(ニーズ)を考える
- マーケティングとは何か

第2回目 10月5日(土) 10:00~15:30

講師：鈴木たすく

## 「利益計画を立ててみる」

- 自分の給料を確保するためにはいくらの売上が必要か
  - 具体的な売上計画の立て方
- 「日本政策金融公庫融資制度のご案内」

## 「事業計画書を作成しよう」

- 事業をはじめるとはいくらのお金が必要か
- 事業計画の必要性
- 創業を支援する各種制度

第3回目 10月12日(土) 10:00~16:00

講師：鈴木たすく 渡辺進也

## 「売れるための仕組みづくり(実践編)」

- 効果的な販売促進とは
- 広告ツールの具体的な活用方法

## 「個別相談会」 ※13:00~16:00(希望者を対象に実施)

### 登米中央商工会

登米市迫町佐沼字上舟丁12-6

TEL 0220-22-3681  
FAX 0220-22-8553

### みやぎ北上商工会

登米市中田町宝江黒沼字大海崎6

TEL 0220-34-3255  
FAX 0220-34-3261

### 登米みなみ商工会

登米市米山町西野字的場181

TEL 0220-55-2331  
FAX 0220-55-4166

## セミナー受講申込書

申込日

\*申込書をご記入の上、最寄りの商工会へご持参いただくか、FAXでお送りください。  
(電話でのお申込みも可能です。)

令和元年 月 日

|                 |           |                 |              |
|-----------------|-----------|-----------------|--------------|
| フリガナ            |           | フリガナ            |              |
| お名前             | ( 歳 )     | 事業所名<br>※創業済みの方 |              |
| ご住所             | 〒 -       |                 |              |
| TEL/FAX         | TEL / FAX | E-mail          |              |
| ※創業予定の方         | 希望業種      | 創業予定            | 令和 年 月       |
| ※創業済みの方         | 業種        | 創業              | 昭和・平成・令和 年 月 |
| 受講する目的<br>学びたい事 |           | 第3回目<br>個別相談希望  | 有 ・ 無        |

※ご記入頂きました個人情報、本事業の実施のために使用するほか、各種連絡・情報提供の目的以外には使用いたしません。