

～環境に負けない企業を目指そう～

受講
無料

事業計画策定 シリーズ講座

10/5(金)

10/10(水)

10/30(火)

全日程共通

【セミナー】 13:30～15:30

【個別相談】 15:30～16:30
(事前予約制)

■ 10/5 (金) 第一講座

10年先を見据えた経営分析講座

～企業を支えるヒト・モノ・カネが分かったら経営が変わる～

■ 10/10 (水) 第二講座

持続的経営を目指す会計講座

～簿記が分からなくても大丈夫！ポイントをつかむ財務会計～

■ 10/30 (火) 第三講座

経営力向上・経営革新計画策定講座

👉 カリキュラムの詳細は裏面をご参照ください

常に変化し続ける経営環境で経営を継続していくためには自社を取り巻く環境のみならず、自社に対する客観的な分析と、戦略が重要となります。また国や県の支援施策は実はたくさんありますが、これらの施策を受けるためには「経営分析」が前提となります。経営分析をしっかり行い、計画書を作成し、厳しい時代を乗り越えましょう。本シリーズ講座では、経営分析から自社の財務会計について、それらを踏まえた経営計画の作成方法を3講座にわたりお伝えします。

初めて計画書を作成する方でも、分かりやすい講座となっております。

是非この機会に自社の将来について考えていただければと思います。

会場 御代田町役場 2階会議室1

(北佐久郡御代田町 大字馬瀬口 1794-6)

対象 経営者、経営幹部、管理職の方
個人事業主の方 他

受講料 無料

定員 20名 ※先着順締切となります

講師 株式会社エイチ・イーエル
西原 哲也 氏、三上 康一 氏

共催 御代田町 お申込 裏面の申込欄にご記入の上、
FAXにてお送りください。お電話でも承ります。

お知らせ

本講座後、事業計画策定後の実行にお役立ていただける『販売促進セミナー』を予定しております。

詳細は改めてご案内いたしますので、こちら是非ご検討ください！

【全5回を予定】

11/5 (月) ラッピング講座

11/13 (火) 名刺作成講座

11/20 (火) 写真撮影講座

11/27 (火) チラシ・POP作成講座

11/30 (金) SNS活用講座



お問合せ
お申込み

御代田町商工会

〒389-0206 北佐久郡御代田町大字御代田2422-29
TEL:0267-32-5435 FAX:0267-32-7043

補助金情報などの
お得な情報も発信中！

御代田町商工会

🔍 検索

【カリキュラム】 全日程時間共通 13:30~15:30

日程	講座	テーマ	講師
10/5 (金)	第一講座	10年先を見据えた経営分析講座 ～企業を支えるヒト・モノ・カネが分かると経営が変わる～ 1. 国や県の施策を知る 経営革新計画・経営力向上計画とは 2. 経営分析を行って業績が上がった事例 3. 経営分析の解説&個人ワーク (1) 財務の視点 (2) 顧客の視点 (3) 業務プロセスの視点 (4) 学習と成長の視点 4. 経営分析を各種申請書へ活かす要点	株式会社エイチ・イーエル 西原 哲也
10/10 (水)	第二講座	持続的発展を目指す会計講座 ～簿記が分からなくても大丈夫! ポイントをつかむ財務会計～ 1. 決算書の構造を知る 貸借対照表(財産目録) 損益計算書(経営成績表) の見方 2. 損益計算書の構造と分析: 「額」と「率」で把握する ポイントは「営業」「経常」「当期」3つの利益。 3. 損益分岐点売上高の基本を知る 4. キャッシュフロー計算書の意味と作り方 5. 損益計算書と資金繰り表の違いを知る ほか	株式会社エイチ・イーエル 三上 康一
10/30 (火)	第三講座	経営力向上・経営革新計画策定講座 <自社分析を事業計画に活かす> 1. 現在の経営資源棚卸 2. 自社の外部環境と内を把握する 自社の外部環境と内を把握する 3. 将来ビジョンを考える・新たな取り組みの考え方 4. 売上をあげるためのマーケティング手法 <国に認められる計画書とは?> ～経営力向上計画作成～ ・2枚で完結! ? 経営力向上計画申請様式の記載方法から提出まで ・業種ごとの作成のポイント	株式会社エイチ・イーエル 三上 康一



西原 哲也 氏 TETSUYA NISHIHARA

昭和53年生まれ、京都府出身。
 金融業界、不動産業界や法律業界を経て、エイチ・イーエルに入社。特定の分野にのみ特化した支援ではなく、総合的に顧客を支援したいという思いからコンサルティング業界へ転身。「言うは易し、行うは難し」という言葉を念頭に置き、現場に即した実践可能な計画支援を行う。中小企業診断士。

三上 康一 氏 KOICHI MIKAMI



1965年青森県生まれ。
 21年間ガソリンスタンドの現場で業務を行い、うち13年間は店長として店舗運営を担う。閉鎖予定店舗の黒字化、タイヤの大量販売、2店舗においてガソリン販売量の新記録達成などの実績を積み重ねる。平成21年に経営コンサルタントに転身し、事業計画を主なテーマとして、中小企業経営の個別支援の他、セミナー講師、執筆などの業務を務める中小企業診断士。

『事業計画作成セミナー』 受講申込書

フリガナ
 【お名前】

【事業所名】

【事業所ご住所】

【TEL】

【FAX】

【E-mail】

※いずれかに○を付けてください。

【個別相談希望日】 10/5 (金) ・ 10/10 (水) ・ 10/30 (火) ・ 希望しない

※ご記入いただいた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、目的以外には使用いたしません。