

「売れるサイトの作り方」

～売れるサイトと売れないサイトは、ここが違う！～

インターネットで売り上げを上げるために一番大事なことは、「ホームページ」を作ることではありません。「ホームページ」は、「電話」と同じ、ただの「道具」です。「ホームページ」を作ることだけに夢中になってしまうと、出来上がってから、「あれ？全然売れない！なんで？なんで??」ということになってしまいます。

成功するために、一番大事なものは、インターネットという「道具」を使って、「誰に」「何を」「どんなふうに」売るのがかという、「ビジネスの設計図」を作ることです。インターネットという「道具」のパワーを最大限に活用するには、どんな「ビジネスの設計図」を作ればよいか、成功事例を交えてわかりやすく解説します。

○日時 **平成 21 年 6 月 26 日(金)13:00～17:00**

○場所 **「グランデはがくれ（旧はがくれ荘）」**

佐賀市天神 2 丁目 1-36 TEL0952-25-2212

○受講料 **無料** ○定員 **80 名**



<講師>

株式会社 グリーゼ

代表取締役

込山 民子 氏

<プロフィール>

平成 20 年度創業塾・経営革新塾 受講者満足度調査 講師評価全国 1 位!

- ・富士流通システムエンジニアリング株式会社などを経て、フリーのシステムエンジニアとして、業務管理・会計システムの開発などに携わる
- ・2000年: 有限会社ウィンアンドウィンネット代表取締役に就任
- ・2008年: 株式会社グリーゼ (<http://gliese.co.jp/index.html>) に組織・社名変更
- ・日本オンラインショッピング大賞審査員、SOHOホームページ大賞審査員、全国イーコマース協議会ベストECショップ大賞審査員などを歴任
- ・マイクロソフト社の社会貢献事業「女性起業UPルーム」初代コーディネーター
- ・非営利団体日本ネットライター協会(JNWA)運営委員長
- ・2001年に日経ウーマン誌選出「ウーマン・オブ・ザ・イヤー」ネット部門7位受賞
- ・日経MJ、雑誌「ネット販売」「インターネットでお店やろうよ」「おとりよせネット」等に、連載・寄稿多数
- ・東京・大阪・福岡・秋田・新潟・仙台・福井・高知・大分・宮崎・沖縄など全国の商工会議所・産業振興公社等で、セミナー開催
- ・著書に「楽天市場ではやく儲かる徹底セミナー」など

●このフォームにご記入の上、ファックスでお申し込みいただくと簡単です。

受講申込書 FAX 0952-24-0929

フリガナ		事業所名	
氏名			
ご住所	〒 -		
TEL	() -	FAX	() -
E-mail			

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本事業実施のほか本会が実施する各種セミナー等の案内に使用します。

個人情報の管理につきましては、万全を期し守秘義務を厳守します。

●お問い合わせ先/お申込は

**佐賀県商工会連合会
地域力連携拠点**

佐賀県佐賀市松原 1-2-35
(佐賀商工会館 2 F)

☎ 0952-26-6104

※お電話でのお問い合わせ・お申込
は平日の 8:30～17:00 まで

●ホームページからお申込みできます

<http://sashoren.ne.jp/rengoukai/>

主催/佐賀県商工会連合会
地域力連携拠点